



Gambar dengan pengasas



Kerjaya malar hijau mengganjari perjuangan anda

RCCA Agnes Hiew & Hendry Ho

Bekas pemilik kedai pengantin

RCCA Agnes dan suami Hendry merupakan ahli perniagaan yang sangat berpengalaman yang telah melalui liku-liku perniagaan konvensional selama 15 tahun. Kebangkitan perniagaan dalam talian yang telah mengatasi perniagaan konvensional seterusnya meyakinkan mereka untuk meyakini dunia bahawa kerjaya BE senantiasa mendahului arah aliran kerana ia menggabungkan kekuatan kedua-dua perniagaan dalam talian dan luar talian.

3 kedai pengantin era kegemilangan mereka

Pasangan ini terlibat dalam industri pengantin sejak muda. Selepas bertahun-tahun berusaha, akhirnya mereka memiliki kedai pengantin mereka di Johor Bahru.

“Sememangnya terdapat keagungan kerjaya kami, terutamanya ketika akses kepada internet dan peralatan fotografi mahal dan jarang ditemui. Kedai-kedai pengantin menjadi satu-satunya pilihan bagi pasangan untuk mendapatkan gaun pengantin yang cantik dan sesi foto profesional. Malah kami telah membuka 3 cawangan semasa kemuncak kerjaya kami pada tahun 2000. Namun, adalah sukar untuk mengekalkan perniagaan apabila kami memasuki era digital kerana orang ramai mempunyai akses mudah kepada lebih banyak pilihan dan berpatutan di internet.” Walau sekuat mana pun mereka berusaha, usaha gigih mereka selama 15 tahun akhirnya berakhir apabila mereka memasuki era baharu.



Kereta impian



Gambar bersama upline



Hendry kemudian kembali ke pekerjaan jualan harian manakala Agnes mengimbangi dua pekerjaan sebagai peniaga WeChat dan jurusolek.

“Sudah tentu, anda boleh menjana wang sebagai peniaga WeChat atau artis solek, tetapi realitinya ia tidak akan bertahan lama. Sebagai peniaga WeChat, saya terpaksa menyimpan stok dan menanggung kos kerosakan stok saya semasa penghantaran. Selain itu, dasar syarikat yang senantiasa berubah benar-benar menjengkelkan saya. Saya juga menyedari bahawa sebagai jurusolek, tidak kira betapa bagusnya kemahiran saya, pelanggan hanya akan mempunyai keyakinan terhadap jurusolek yang lebih muda dan lebih cantik. Lambat laun, saya akan menjadi usang.”

Perniagaan yang senantiasa berada di puncak trend
Agnes serta-merta tertarik dengan dana kereta dan rumah

apabila beliau diperkenalkan dengan perniagaan BE. Selaku pengguna produk yang berpuas hati, beliau kagum dengan model perniagaan. “Ia tidak memerlukan sebarang modal, pekerja atau sewa. Ia sebenarnya peluang perniagaan tanpa risiko.

Kita hidup dalam era internet dan kesedaran kesihatan semakin meningkat. Apa yang kita perlukan adalah berkongsi dan membina rangkaian kita. Dengan aplikasi BE4U, kita boleh mengakses pasaran antarabangsa dengan mudah. Perniagaan BE semudah itu.”

Ketika mereka meneruskan perniagaan BE, mereka kagum dengan bimbingan di sini. “Dalam perniagaan konvensional, rakan industri adalah saingan anda. Persaingan adalah kejam. Untuk terus hidup dan berkembang maju, anda perlu mementingkan diri sendiri. Tiada siapa yang akan berkongsi resipi kejayaan mereka dengan anda. Tetapi di BE, kami menyokong bimbingan. Semua orang bersedia untuk membimbing dan menyokong anda. Di sini, bukan sahaja anda diajar cara menjalankan perniagaan, lebih penting lagi anda belajar cara mengendalikan diri dan cara menjaga orang di sekeliling anda. Anda juga belajar untuk menjadi mentor orang lain, mengasah kemahiran kepimpinan mereka dan membantu mereka membina perniagaan mereka!”

Agnes dan Hendry telah mencapai lebih daripada yang dibayangkan. “Kami senantiasa berharap untuk kembali ke KL untuk mendekati keluarga kami. Selepas 20 tahun, kami akhirnya mampu melakukannya.”



Perkongsian produk



BE Lifestyle Travel ke Korea



“Inilah peluangnya. Rebutlah, maju ke hadapan dan jangan toleh ke belakang lagi,” Agnes menyimpulkan perkongsianannya.



BE Lifestyle Travel ke Melbourne, Australia